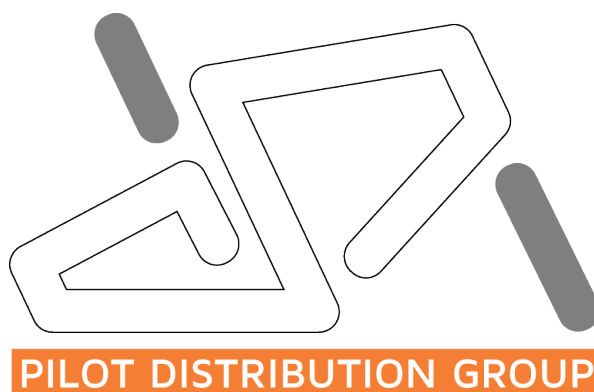


Pilot Cycles zoekt een Accountmanager M/V regio Nederland

Heb jij enige ervaring in een commerciële, B2B en/of buitendienstfunctie én iets met fietsen dan hebben we een leuke vacature voor je. Pilot Distribution Group BV, eigenaar van merken als *Pilot*, *OHR*, *Ventus* en *EVE* en ook verdeler van merken als *Kinekt*, *Exustar* en *Fouriers* is namelijk op zoek naar een accountmanager. Vanuit onze thuisbasis in Nuenen, bij Eindhoven, bedienen we klanten over de hele wereld. Maar jij gaat je vooral bezighouden met de regio Nederland.

Accountmanager regio Nederland



Ga jij graag het gesprek met mensen aan? Ben jij een **energieke** vakman /-vrouw die **klantgericht** werken als het belangrijkste doel stelt? Trek jij graag een sprintje om je **uitdagende doelen** te bereiken? Schakel jij nog een tandje bij als het écht zwaar wordt? Dan ben jij, met je sterke **affiniteit voor sportief-fietsen**, de ideale persoon voor deze baan!

De functie

Als accountmanager bij Pilot Distribution Group BV ben jij onze nieuwe kopman/-vrouw als het gaat om het bedienen van bestaande en het werven van nieuwe klanten. Je bent continu op de hoogte van de laatste ontwikkelingen in de sportieve fietsmarkt en van daaruit ontplooi je initiatieven om de positie van Pilot te versterken. Uiteraard heb je een sterke focus op het realiseren van doelstellingen in nauwe samenwerking met je collega's van verschillende afdelingen.

Wat ga je doen?

- Je bezoekt klanten en prospecten in geheel Nederland.
- Je adviseert klanten over ons assortiment en diensten.
- Je werkt nauw samen met je collega van de binnendienst om de doelstellingen te realiseren.
- Je verzorgt periodieke verkooprapportages en benoemt hierbij de marktontwikkelingen en trends in jouw regio.
- Je neemt deel aan beurzen en events.

Dit vragen wij van jou:

- Je beschikt over een HBO werk- en denkniveau.
- Je bent goed op de hoogte van de laatste ontwikkelingen op het gebied van sportief fietsen en weet deze te vertalen in commerciële activiteiten.
- Je bent communicatief sterk, klantgericht en analytisch.
- Je hebt ervaring in, of sterke affiniteit met, een commerciële B2B buitendienstfunctie.
- Je beschikt over uitstekende verkoopvaardigheden.
- Je gaat proactief en resultaatgericht te werk.
- Naast Nederlands spreek en schrijf je vloeiend Engels.

Dit krijg je van ons:

Naast een leuke baan bij de sportiefste fietsonderdelen distributeur in de Benelux, bieden wij je een veelzijdige functie in een enthousiast team en een informele werksfeer. Hierbij hoort uiteraard een marktconform salaris. Daarnaast kun je al onze producten met een mooie personeelskorting kopen.

- Een passend salaris
- Auto van de zaak
- Telefoon, laptop, Tablet
- Premievrij pensioen
- Korting op alle spullen die we verkopen.

Over ons:

Pilot begon in 2013 als fabrikant van maatwerk titanium fietsen, maar heeft zich door de jaren heen ontwikkeld tot een volwaardig distributeur in de fietsbranche. Vandaag de dag zijn wij fabrikant, distributeur en importeur van sportieve fietsen, onderdelen en accessoires uit het midden en hoge segment. *Meer weten? Check dan onze website; www.pilotdistribution.eu.*

Hoe nu verder?

Na ontvangst van je sollicitatie gaan wij deze zorgvuldig bekijken. Indien jouw profiel goed bij ons past, nodigen wij je graag uit voor een eerste kennismaking.

Vragen over de vacature?

Neem dan contact op met Arno Pieterse.

Tel: 040-2826186

Mail: info@pilotcycles.com